

علیرضا عباسی گرجی

استادیار

دانشکده: ادبیات و علوم انسانی

گروه: جامعه شناسی



علیرضا عباسی گرجی عضو هیأت علمی و استادیار مدیریت بازرگانی دانشگاه بیرجند است. وی دارای مدرک تحصیلی مهندسی برق-کنترل از مازندران، کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی-بازاریابی از دانشگاه سمنان و دکترای تخصصی (PhD) مدیریت بازرگانی-سیاست گذاری بازرگانی از دانشگاه گیلان است. تخصص ایشان در حوزه های سیاست گذاری بازرگانی، مدیریت استراتژیک، استراتژی، بازاریابی و برنده‌سازی است که مقالات علمی پژوهشی متعددی در ژورنال های معتبر علمی داخلی و بین المللی به چاپ رسانده است. همچنین وی عضو کمیته علمی و داور تخصصی در ژورنال های معتبر داخلی و بین المللی است.

سوابق تحصیلی

دانشگاه	رشته و گرایش تحصیلی	سال اخذ مدرک	مقطع تحصیلی
مازندران	مهندسی برق-کنترل	۱۳۹۳	کارشناسی
دانشگاه سمنان	مدیریت بازرگانی-بازاریابی	۱۳۹۷	کارشناسی ارشد
دانشگاه گیلان	مدیریت بازرگانی-سیاست گذاری بازرگانی	۱۴۰۲	دکترای تخصصی

اطلاعات استخدامی

پایه	نوع همکاری	نوع استخدام	عنوان سمت	محل خدمت
۲	تمام وقت	رسمی قطعی	عضو هیأت علمی و استادیار مدیریت بازرگانی دانشگاه بیرجند	دانشگاه بیرجند

سوابق اجرایی

عضو هیأت علمی و استادیار مدیریت بازرگانی دانشگاه بیرجند از سال ۱۴۰۳ تا کنون

استاد مدعو دانشگاه تهران، دانشگاه مازندران، دانشگاه گیلان، دانشگاه سمنان و دیگر موسسات آموزش عالی ایران از سال ۱۳۹۹ تا کنون

جوایز و تقدیر نامه ها

کسب عنوان رتبه برتر در کنکور مقطع دکترای تخصصی (PhD) رشته مدیریت بازرگانی و راهبردی ایران در سال 1398
کسب عنوان دانشجوی برتر (رتبه اول) دانشگاه سمنان در سال 1397

موضوعات تدریس تخصصی

سیاست گذاری بازرگانی (تدوین، اجرا و کنترل استراتژی در بنگاه ها و سازمان ها)
مدیریت استراتژیک و برنامه ریزی راهبردی
استراتژی و استراتژیست
مدیریت بازاریابی
مدیریت برنده
مدیریت تبلیغات
مدیریت فروش و مذاکره
مدیریت کارآفرینی
رفتار مصرف کننده
روش تحقیق
مبانی سازمان و مدیریت
مدیریت توسعه
مدیریت تطبیقی
جامعه شناسی سازمانی
سیر اندیشه های سیاسی و تحول نهادهای اداری

فعالیت های علمی و اجرایی

عضو کمیته علمی و داور تخصصی در ژورنال های معتبر داخلی و بین المللی مورد تایید وزارت علوم، تحقیقات و فناوری ایران
عضو کمیته علمی ژورنال بین المللی مطالعات مدیریت دانشگاه تهران

زمینه های تدریس

سیاست گذاری بازرگانی (تدوین، اجرا و کنترل استراتژی در بنگاه ها و سازمان ها)
مدیریت استراتژیک و برنامه ریزی راهبردی
استراتژی و استراتژیست
مدیریت بازاریابی
مدیریت برنده

مدیریت تبلیغات

مدیریت فروش و مذاکره

مدیریت کارآفرینی

رفتار مصرف کننده

روش تحقیق

مبانی سازمان و مدیریت

مدیریت توسعه

مدیریت تطبیقی

جامعه شناسی سازمانی

سیر اندیشه های سیاسی و تحول نهادهای اداری

همایش ها و کنفرانس ها

عضو کمیته اجرایی همایش و بازارچه کارآفرینی توسط معاونت فرهنگی و ارتباط با صنعت دانشگاه سمنان در سال 1401

عضویت در هیات تحریریه مجلات علمی و پژوهشی

عضو کمیته علمی و داور تخصصی در ژورنال های معتبر داخلی و بین المللی مورد تایید وزارت علوم، تحقیقات و فناوری ایران

عضو کمیته علمی ژورنال بین المللی مطالعات مدیریت دانشگاه تهران

مقالات در همایش ها

۱. علیرضا عباسی گرجی و رضا اسماعیل پور، بررسی تاثیر آمیخته بازاریابی سبز از طریق مسئولیت اجتماعی شرکت بر ارزش ویژه برنده و قصد خرید مشتری (مورد مطالعه: محصولات شرکت صنعتی بهپاک در شهرستان بهشهر)، ششمین همایش بین المللی پژوهش های نوین در مدیریت اقتصاد و توسعه، شماره صفحات ۱۵، دانشگاه جرجیا تفلیس گرجستان، ۲۰۲۰.

۲. علیرضا عباسی گرجی و اسماعیل ملک اخلاق، بررسی تاثیر سیاست گذاری سیستم های اطلاعاتی و جهت گیری سرمایه گذاری در فناوری اطلاعات بر توسعه بستر الکترونیک و چاکری سازمانی با میانجیگری بازاریابی درونی (مورد مطالعه: شرکت کاله مازندران)، دومین همایش بین المللی نوآوری های اخیر در مدیریت اقتصاد و حسابداری، شماره صفحات ۱۲، دانشگاه تهران، ۲۰۲۰.

۳. علیرضا عباسی گرجی، صبا هدایتی فر، عظیم زارعی، سنجش قصد خرید مصرف کنندگان از طریق تبیین جامعه شناختی آمیخته بازاریابی سبز با اثر تعدیلگری شخصیت مشتری (مورد مطالعه: مصرف کنندگان محصولات لبنی مانیزان در شهر کرمانشاه)، چهارمین همایش ملی در مدیریت کسب و کار و بازرگانی، شماره صفحات ۱۱، دانشگاه شهید بهشتی تهران، ۲۰۱۹.

۴. علیرضا عباسی گرجی و مرتضی ملکی مین باش رزگاه، ارتباط بین فعالیت های پیشبرد فروش با رفتار پس از خرید مشتریان فروشگاه های کالاهای ورزشی شهرستان بهشهر، چهارمین کنگره ملی تازه یافته ها در علوم انسانی، شماره صفحات ۱۰، دانشگاه خوارزمی تهران، ۲۰۱۹.

۵. علیرضا عباسی گرجی، بررسی تاثیر آمیخته بازاریابی سبز بر روی سبک تصمیم گیری خرید، اولین همایش بین المللی مطالعات بین رشته ای در مدیریت و مهندسی، شماره صفحات ۱۴، دانشگاه تهران، ۲۰۱۹.

۱. فاطمه ربانی محمدیه ، علیرضا عباسی گرجی ، محسن اکبری، تأثیر انگیزه مشارکت مشتری بر ارزش ویژه مشتری: نقش میانجی اعتماد به برنده و فعالیت‌های بازاریابی شبکه‌های اجتماعی،*تحقیقات بازاریابی نوین*، شماره ۱۵۵، ۲۰۲۵.
۲. علیرضا عباسی گرجی و محسن اکبری، طراحی الگوی مدیریت تغییر راهبردی در سیستم نوآوری باز و فضای مشارکتی شرکت‌های دانش بنیان،*مدیریت نوآوری در سازمان های دفاعی*، شماره صفحات ۱۹، ۲۰۲۴.
۳. علیرضا عباسی گرجی ، محسن اکبری ، اسماعیل ملک اخلاق، طراحی الگوی دموکراسی تجاری شرکت‌های پژوهشی ایران،*مدیریت کسب و کار بین المللی*، شماره صفحات ۶۷، ۲۰۲۴.
۴. طراحی الگوی برنده‌سازی استراتژیک بین المللی ورزش کشتی ایران با رویکرد صادرات و ارزآوری،*مدیریت و توسعه ورزش*، شماره صفحات ۱۰۰۲۲.
۵. علیرضا عباسی گرجی ، داود فیض ، صبا هدایتی فروکاوی عوامل مؤثر بر استفاده از نرم‌افزارهای اجتماعی در کسب شهرت مجازی: با تبیین نظریه کاشت در حوزه رسانه،*مجله جهانی رسانه*، شماره صفحات ۱۵۱، ۲۰۱۹.
۶. علیرضا عباسی گرجی و صبا هدایتی فروبررسی تطبیقی متن شعارهای تبلیغاتی فروشگاه‌های اینترنتی صنایع غذایی داخلی و خارجی با استفاده از تکنیک متن کاوی و خوشه بندی،*فصلنامه علمی رسانه*، شماره صفحات ۱۳۱، ۲۰۱۹.